

# SUCCESS STORY

## Green Leaf Threshing

**GLT UNTERNEHMEN IN SRI LANKA MIT  
EINER UMSATZSTEIGERUNG VON 118.000 €.  
IN NUR EINEM JAHR**

**Stärkung unseres Kunden für die Grüne-Blatt-Darrung in Sri Lanka mit einer ROI von weniger als 11 Monaten.**

### **CHALLENGE:**

Ein Kunde in Sri Lanka stand vor der Herausforderung, die Feuchtigkeitsniveaus in ihren gekauften Tabakballen zu gewährleisten. Mit einem jährlichen Kauf von 64.000 nach Gewicht verkauften Tabakballen wurde die präzise Feuchtigkeitskontrolle zu einem entscheidenden Thema für sie.

### **HINTERGRUND:**

GLT stützt sich beim Kauf von Tabakballen auf das Kilogramm. Der Feuchtigkeitsgehalt dieser Ballen beeinflusst direkt ihren Preis, ihre Qualität und die zum Trocknen benötigte Zeit. Die Notwendigkeit, die Feuchtigkeitswerte innerhalb der erwarteten Grenzen zu halten, hat zur Suche nach einer präzisen und schnellen Methode zur Messung der Ballen geführt, um die Bedürfnisse von Verkaufs-, Einkaufs- und Qualitätsmanagern zu erfüllen.



## ANWENDUNGSFALL:

Unser Kunde in Sri Lanka konnte seinen Prozess durch die Implementierung von Feuchtigkeitskontrolllösungen transformieren. Mit der Hilfe von TEWS Branchenexpertise und Technologie erhielt unser Kunde Echtzeit-Einblicke in die Feuchtigkeit, wodurch Verluste durch Schimmelbildung reduziert und gleichzeitig das Produktvolumen von Ballen maximiert wurden, die sonst abgelehnt worden wären.

## ERGEBNIS:

Die Implementierung von TEWS-Lösungen, mit einer anfänglichen Investition von 110.000 EUR, führte zu erheblichen finanziellen Vorteilen für unseren GLT-Kunden in Sri Lanka. Durch die Reduzierung der Kosten für überschüssiges Wasser und die Minimierung von Verlusten aufgrund von Schimmelwachstum erzielte die Technologie jährliche Einsparungen in Höhe von insgesamt 25,9 Millionen LKR (~118.000 EUR).

**Die Amortisationsdauer für die Investition betrug etwa 11 Monate, was die schnelle ROI und langfristigen finanziellen Gewinne hervorhebt.**

€110K

INVESTITIONEN

11 MONATE

ROI

€ 118K

JÄHRLICHER  
VERDIENST

\*TEWS-Technologie wird oft als Wettbewerbsvorteil betrachtet, daher sind wir nicht befugt, die echten Namen der beteiligten Parteien preiszugeben.

\*\*Die Wechselkurse für Währungsumrechnungen basieren auf Daten aus dem Jahr 2018, was dem Jahr entspricht, in dem diese Studie durchgeführt wurde.